



www.hadangervossfondet.no



Torstein Skage

torstein@hardangervossfondet.no

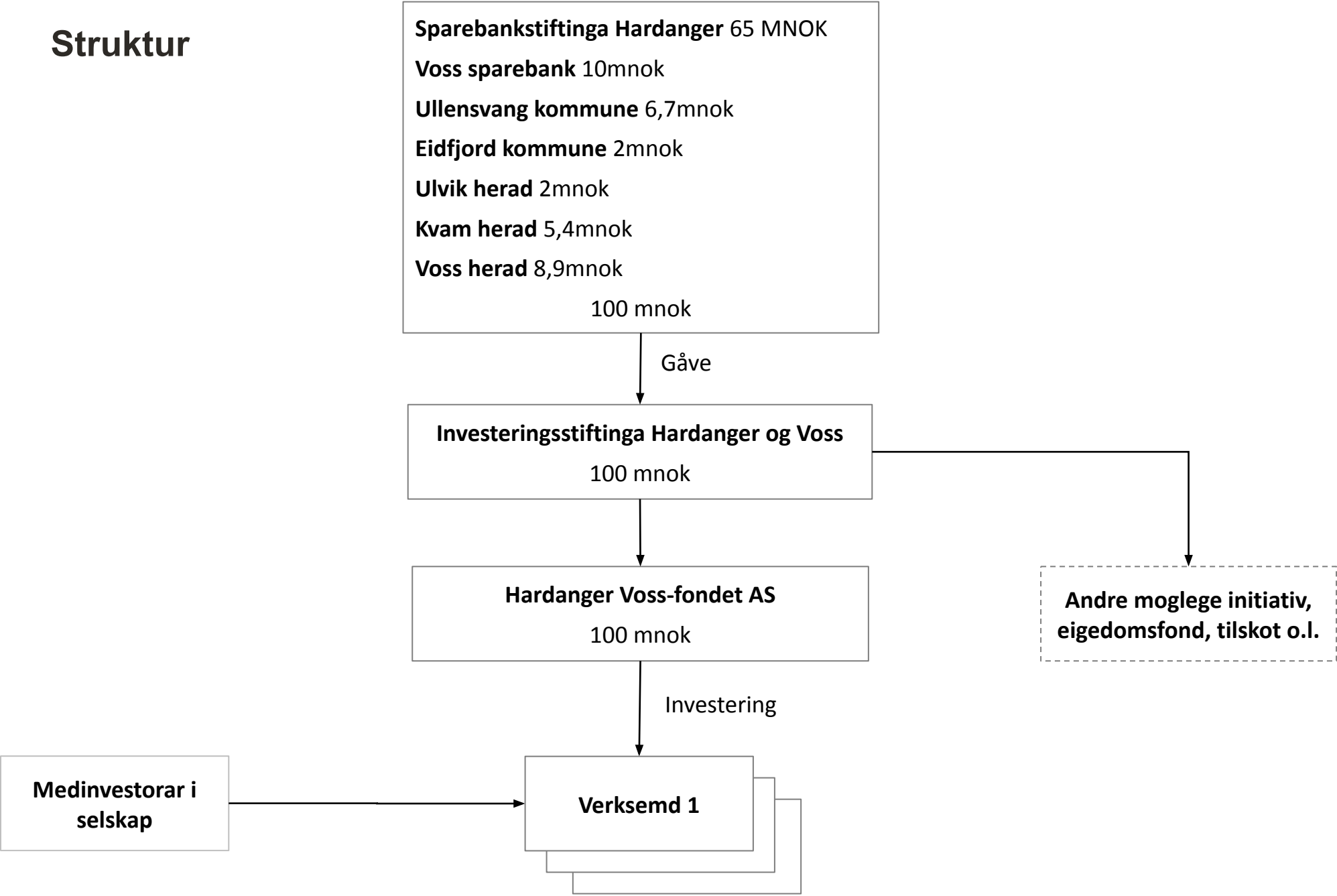
www.hardangervossfondet.no



Eit initiativ frå Sparebankstiftinga Hardanger

100 mnok

Struktur





HardangerVossfondet

Såkornfond som skal investere i verksemder med utvikling, vekst og verdiskapingspotensial

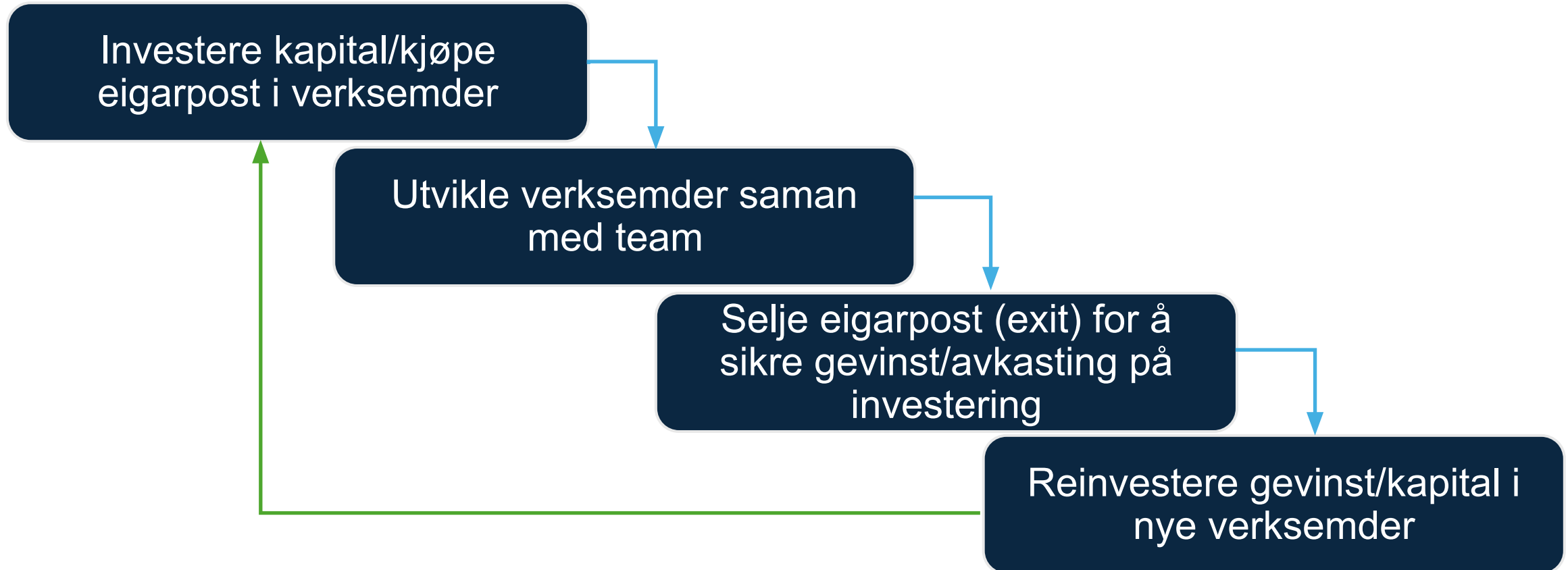


Investere i oppstartsverksemder



Investere i omstillingsverksemder

Metode



Investeringsstrategi

Skal investere i
gründerverksemder og
vekstverksemder

- Unike løysingar med stort potensial til skalering
- Tilhøyrande regionen Hardanger og Voss

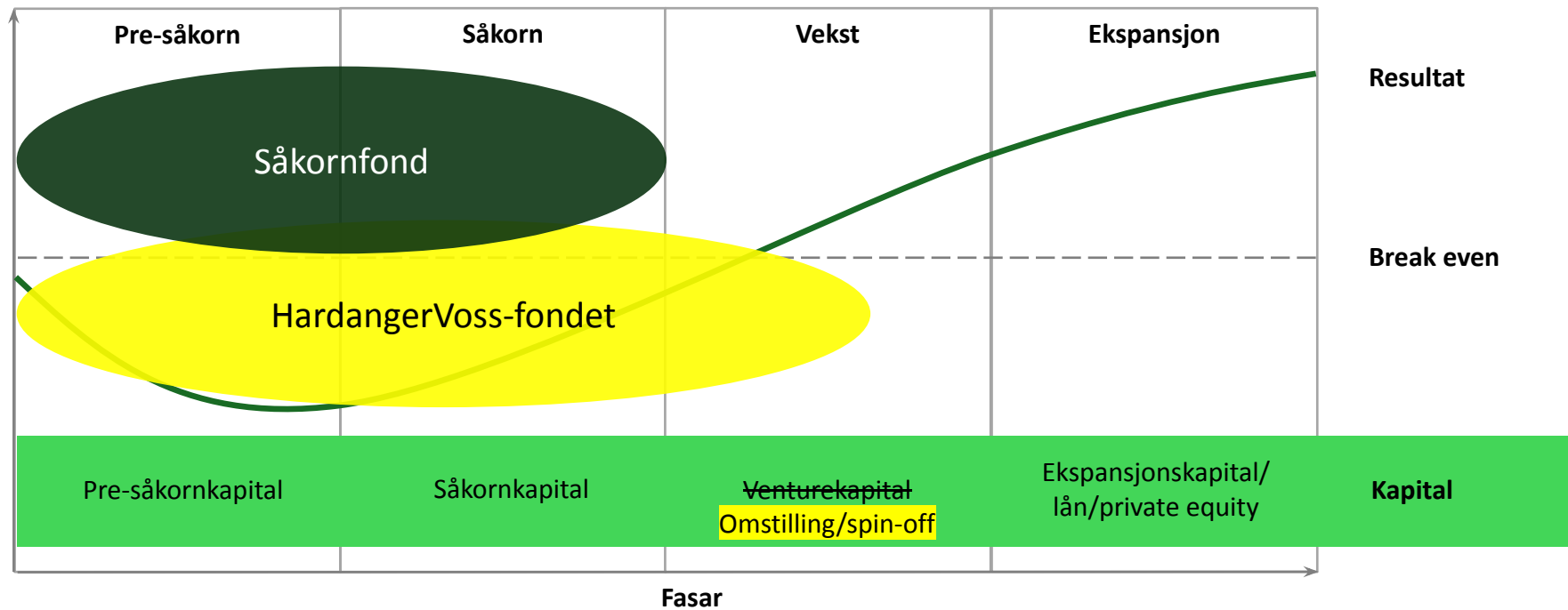
Kan investere i
omstillingsverksemder.

- Verksemder som har trong for kapitalstøtte i samband med ny strategi, nye produkt/tenester og liknande

Skal ha utløysande effekt

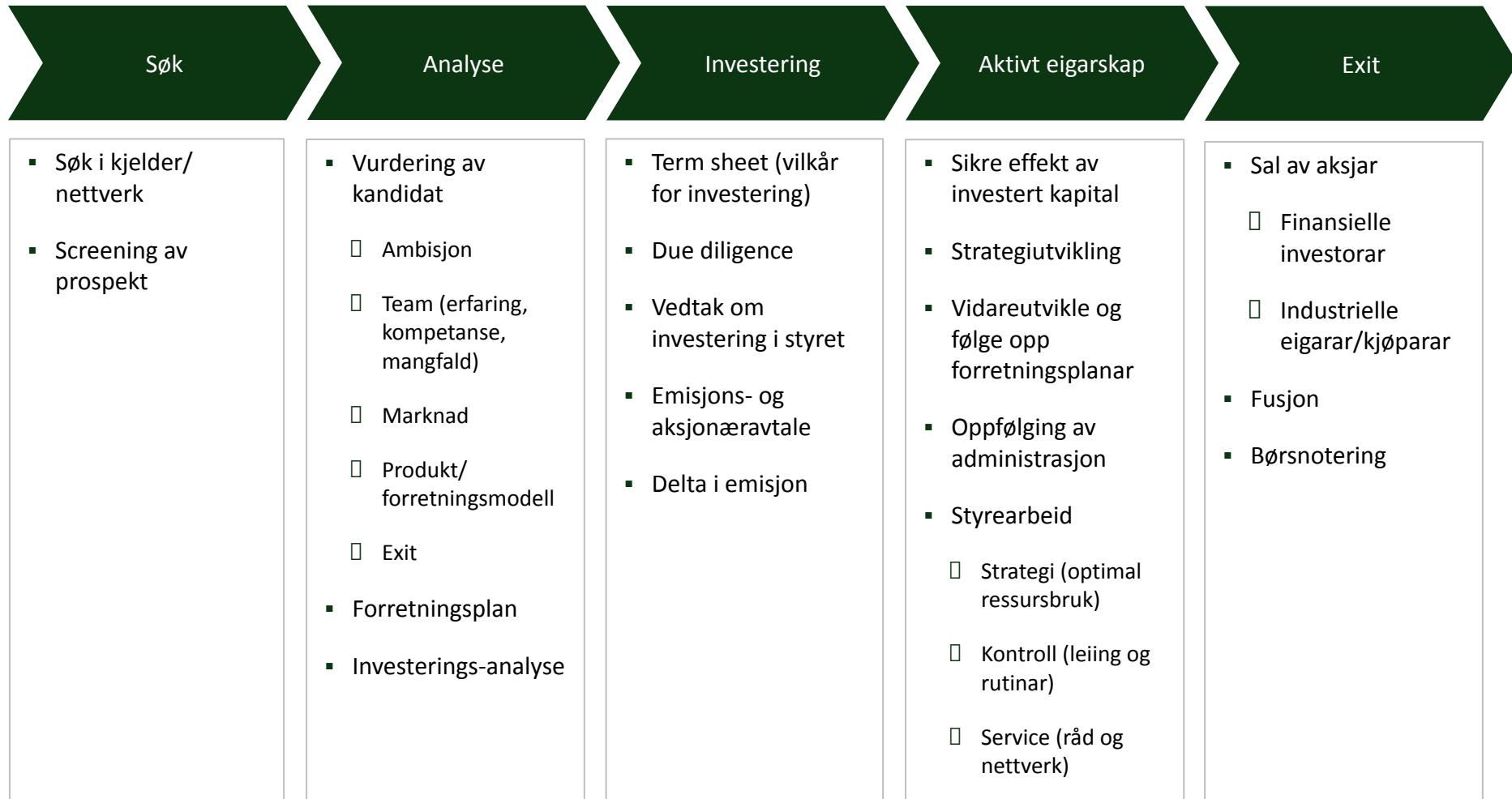
- Skal i størst mogeleg grad utløyse offentlege tilskot
- Skal utløysa anna privat kapital

Investeringsfaser

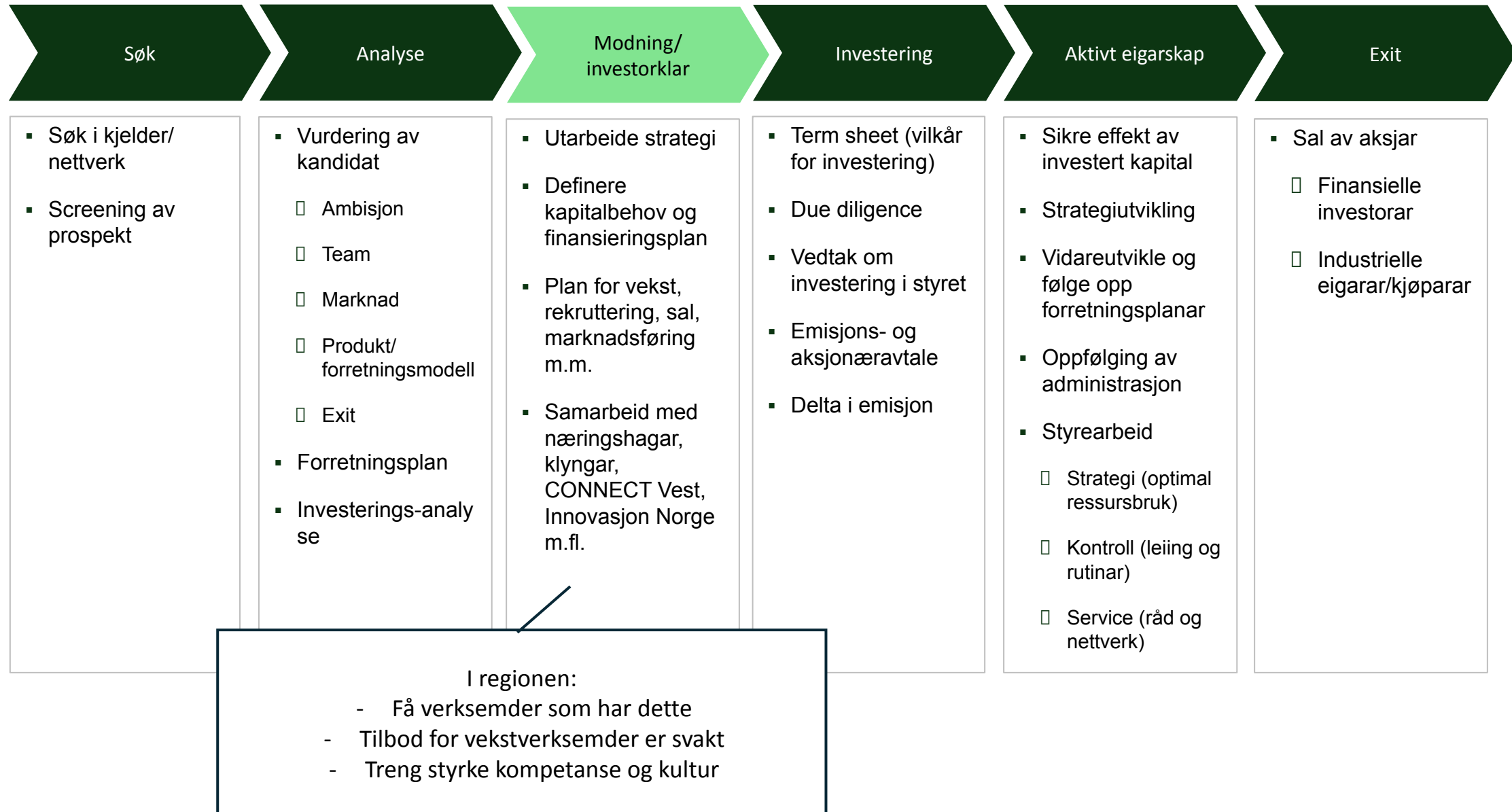


Pre-såkornfase	Såkornfase	Venturefase	Ekspansjonsfase
- Selskapet har utvikla idé til produkt/teneste for test i marknaden - Har sikra aksept/interesse frå potensielle kundar - Kapital til produktutvikling - Emisjon: 1-5+ MNOK	- Selskapet har utvikla minimumsløysing på produkt og har omsetning - Kapital til produkt- og forretningsutvikling for test av produkt og lansering - Emisjon: 5-20+ MNOK	- Selskapet har vesentleg omsetning og vidare vekstpotensial - Kapital til skalering og produktutvikling - Serie A og B finansieringsrundar - Emisjon: 30-50+ MNOK	- Selskapet har redusert marknads- og produktrisiko - Kapital til produksjons-kapasitet, marknads- og produktutvikling - Selskapet har evne til finansiering over drift

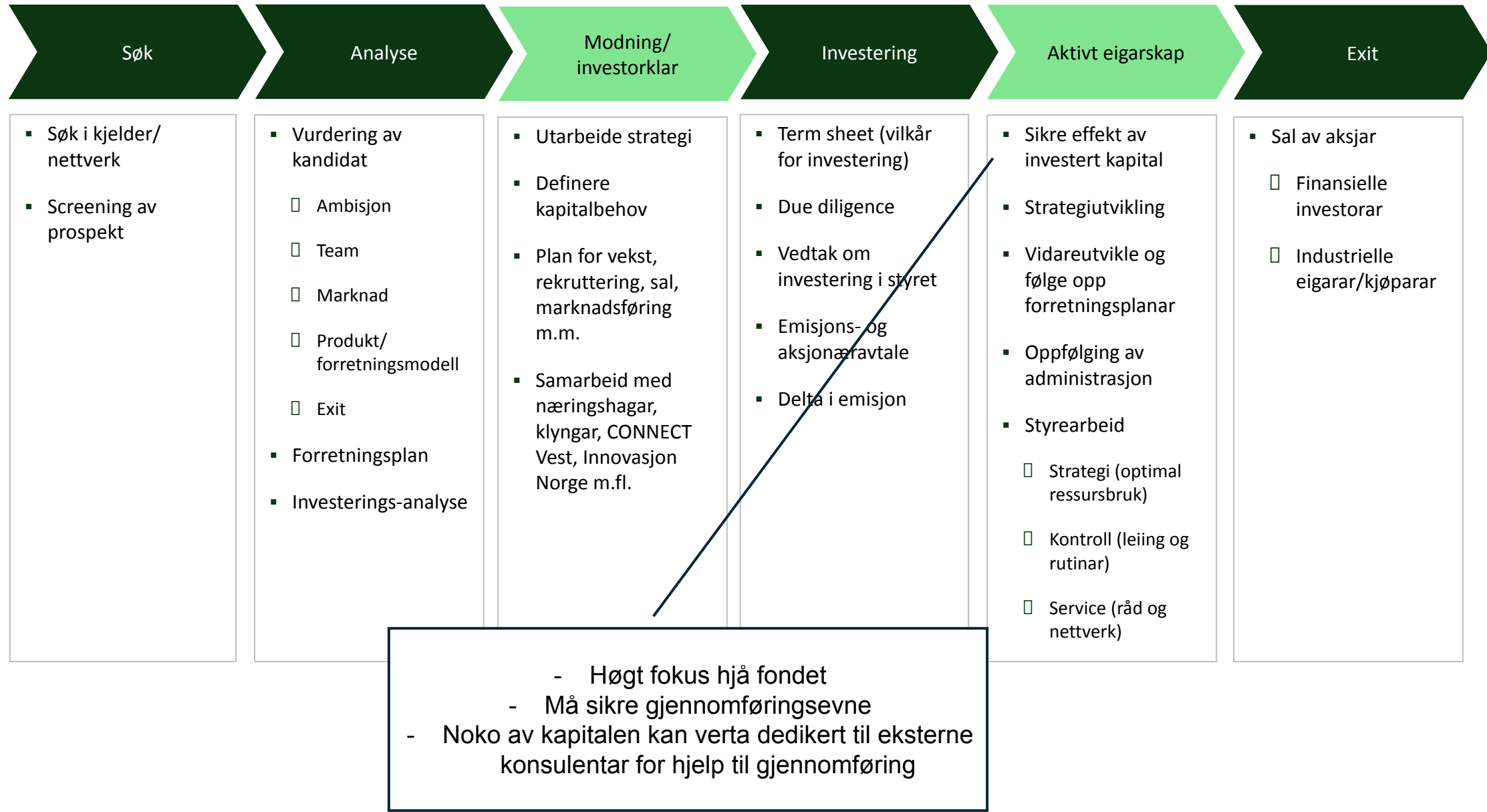
Investeringsprosess



Investeringsprosess

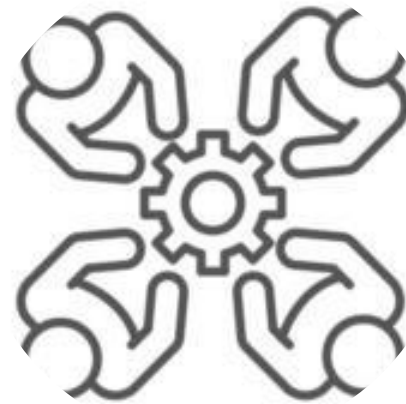


Investeringsprosess

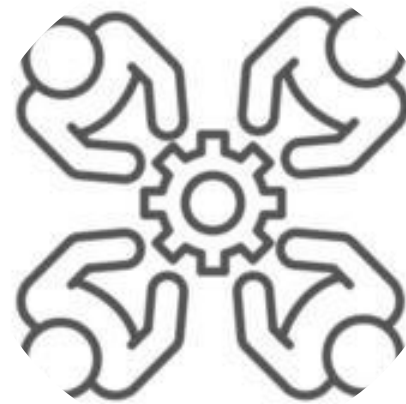


Investeringsstrategi - oppsummering

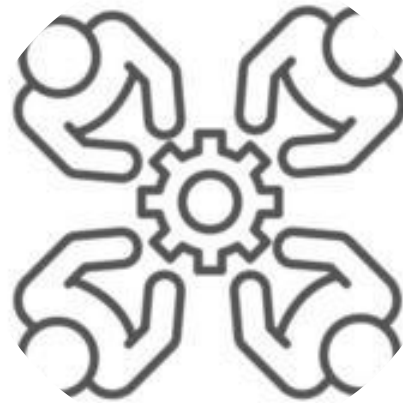




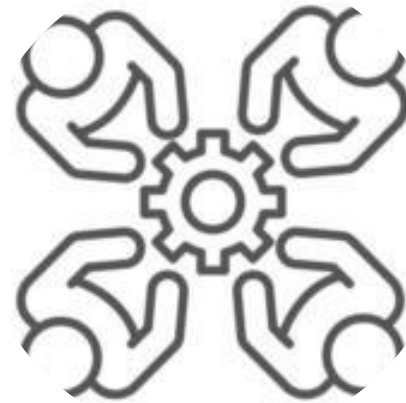
- Eit **problem** hjå kunde må vera identifisert



- **Løysinga** på problemet hjå kunde må vere bekrefta frå kunde (helst fleire kundar)



- Eit godt team er viktig
- Erfaring, kompetanse og mangfald



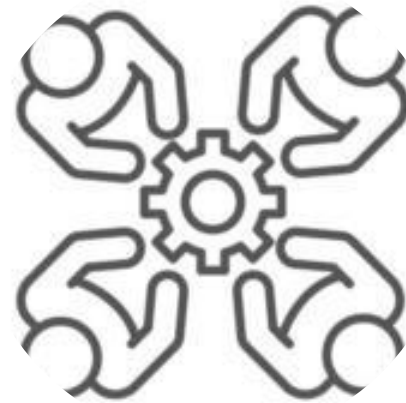
- Tydeleg plan for **vekst**
- Forretningsplan og forretningsmodell
- Kapitalbehov må vera tydeleg og ha utløysande effekt
- Plan for exit/lønsam drift



- Eit **problem** hjå kunde må vera identifisert



- **Løysinga** på problemet hjå kunde må vere bekrefta frå kunde (helst fleire kundar)



- Eit godt **team** er viktig
- Erfaring, kompetanse og mangfald



- Tydeleg plan for **vekst**
- Forretningsplan og forretningsmodell
- Kapitalbehov må vera tydeleg og ha utløysande effekt
- Plan for exit/lønsam drift



Erfaringar så langt:

Status for regionen

Få vekstverksemder

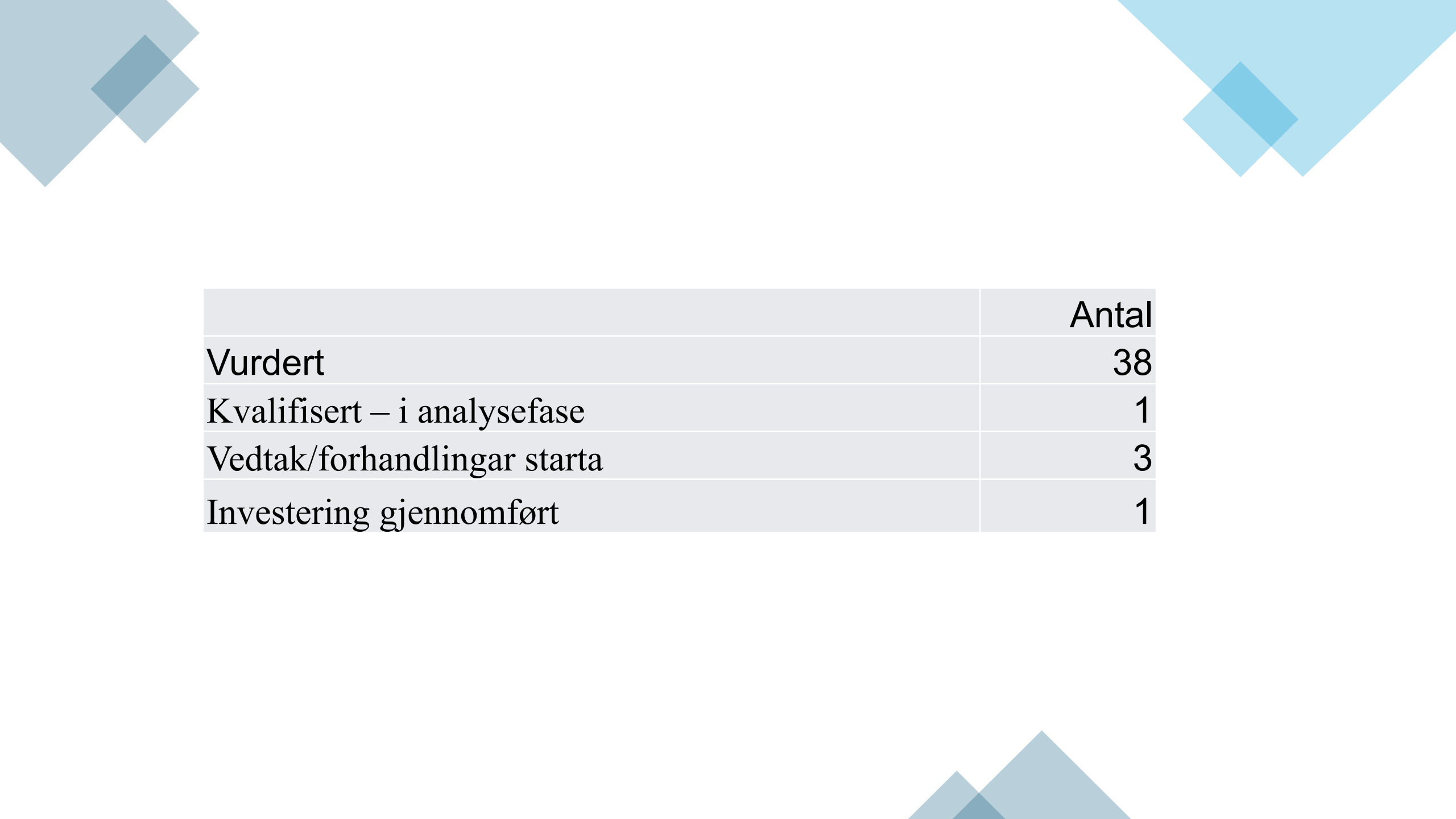
Nokre
omstillingsverksemder

Mange
levebrødverksemder

Svakt investormiljø

Treng å styrke
gründerkultur og
–kompetanse

Treng å styrke
innovasjonssystem
(vekstverksemder)



	Antal
Vurdert	38
Kvalifisert – i analysefase	1
Vedtak/forhandlingar starta	3
Investering gjennomført	1



	Antal	Beløp
Vurdert	38	
Kvalifisert – i analysefase	1	
Vedtak/forhandlingar starta	3	15-25 mnok
Investering gjennomført	1	3 mnok

	Antal	Beløp	Tilskot	Privat kapital
Vurdert	38			
Kvalifisert – i analysefase	1			
Forhandlingar starta	3	15-25 mnok	28 mnok	25 mnok
Investering gjennomført	1	3 mnok	30 mnok	15 mnok
	sum	28 mnok	58 mnok	40 mnok

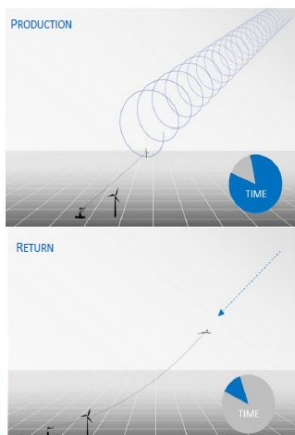
	Antal	Beløp	Ytterlegare avsett beløp	Tilskot	Privat kapital
Vurdert	38				
Kvalifisert – i analysefase	1				
Forhandlingar starta	3	15-25 mnok	30 mnok	28 mnok	25 mnok
Investering gjennomført	1	3 mnok	5 mnok	30 mnok	15 mnok
		28 mnok	35 mnok	58 mnok	40 mnok
		Ca 60 mnok			



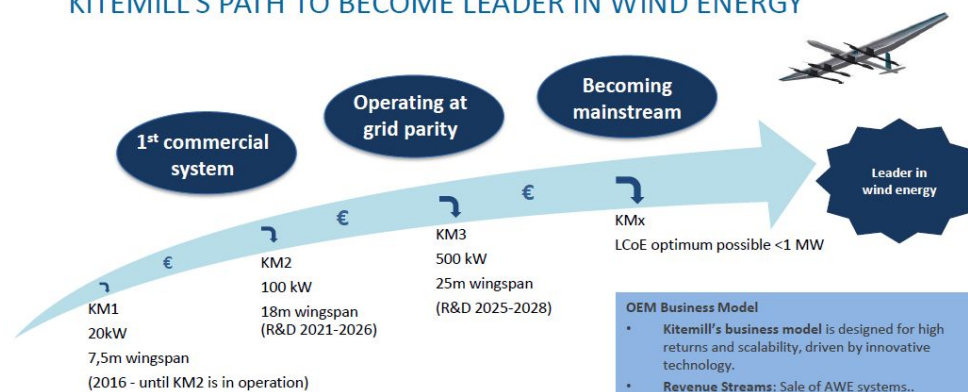
KITEMILL AIRBORNE WIND ENERGY (AWE) GENERATES ELECTRICITY BY FLYING KITES

- **AWE systems** generate electricity by flying kites at high altitudes, where wind speeds are stronger and more consistent.
- **Higher Capacity Factor:** Kitemill's AWE systems will achieve a capacity factor of around 50 %, compared to 28-35% for conventional wind turbines.
- **Material Efficiency:** Uses up to 90% less material than conventional wind turbines.
- **Operational Flexibility:** Capable of deployment in a variety of locations, including those unsuitable for conventional wind farms and **temporary deployment**.

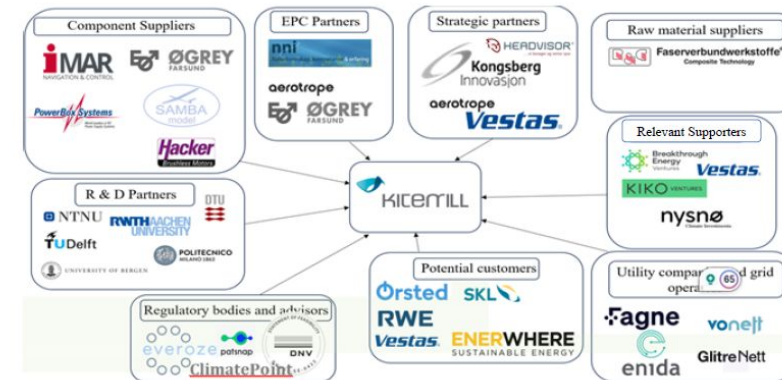
Kitemill first in Europe to demonstrate automatic operation in major operational phases. Kitemill is the first company to have a permanent airspace approved. 5 granted patents, one design protection and several pending patents.



KITEMILL'S PATH TO BECOME LEADER IN WIND ENERGY



Production Partners / Supply Chain



STRONG SKILLED TEAM AND PARTNERS



Core team with strong industrial, commercial and scientific background
Lean and efficient administration

 nvertapro



Norwegian insect meal for sustainable feed



INVERTAPRO TEAM



Alexander S. Ringheim
CEO since 2016 & Founder



Kristin Røen Fauske
Sales Manager



Nicolas Caussanel
Lead Engineer/Production
manager



Jakob Irgens Blakstad
Lead Biology & R&D



Kenneth Fjellanger
Production worker





Invertapro – The First to Scale Production Using Food Waste

Company information

- Established Year: Founded in 2016
- Location Base: Voss, Norway
- Team Size: 10 employees
- Core Focus: Farming and producing products from black soldier fly larvae (*Hermetia illucens*) utilizing waste streams

Production plant

- Pilot Launch: Initiated in 2019, transitioned to a commercial facility in October 2024
- Proof Concept: Pilot validated with 75.000 operational hours
- Facility Features: Includes post-processing, growth, and automated feeding/sorting systems at Voss Biopark
- Intellectual Rights: Secured IPR for insect feed and feeding systems

Current ownership



■ Founder/family ■ Industry ■ VC/Other

Industry:

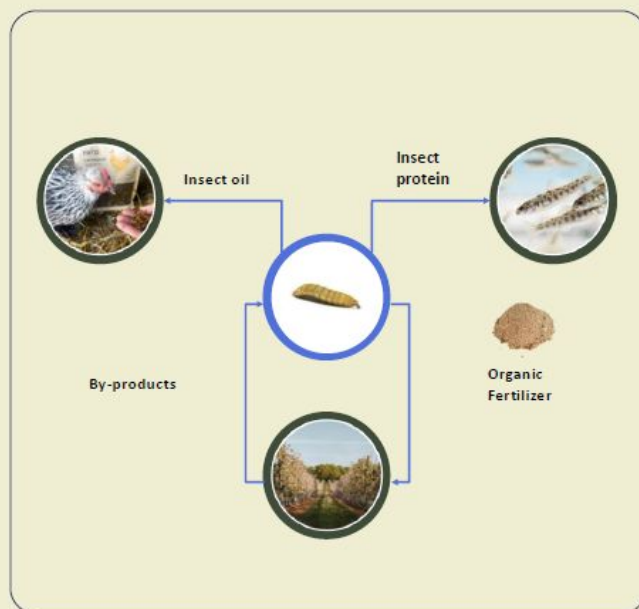
- BIR AS: 24 %
- Norgesgruppen ASA: 9 %

Experience

- Product Sales: Operational and selling since 2017
- R&D Projects: Five active innovation and development initiatives
- Global Network: Established strong national and international connections



Expansion Plan



New facility 2024 in Voss Biopark



Upscale 2025 at Voss

5.200 t/y

- Connect industrial symbiosis in Voss biopark – substrate, heat, water, fertilizer mix.
- Capacity at full scale: 5.200 fresh larvae t/y.
- Geographical expansion



Expansion 2026-2035

30.000 t/y



- Nearby biopark/larger Norwegian city/coast. Tøndelag/Malm Biopark and Troms/Rå Biopark are possible locations.
- Centralized special facility (egg, special processing)
- Increase total capacity to 30.000 tonnes of fresh larvae by year 2035

På terskelen til industriell produksjon

Invertapro er spesialistar på å utnytte lokalt matsvinn og restråstoff til insektproduksjon.

Me har utvikla Norges første pilotfabrikk, basert på ei lang rekke forsking- og utviklingsprosjekt. Sidan 2016 har me opparbeida nødvendig kompetanse om biologi, automatisering og sluttprodukt.

Invertapro er i ferd med å ta steget til automatisert kommersiell produksjon i ein større fabrikk. Då jobbar me samtidig for industriell symbiose med andre næringar, for å få maksimalt ut av ressursane i ein samansett næringsflyt.



Oppsummering



- Skal ikkje vera hovedeigar
 - Skal ikkje vera einaste investor
 - Skal ha utløysande effekt
 - Nyskaping/innovasjon/team/kunderetta utvikling
 - Skape arbeidsplassar
 - Exit/gevinst => reinvestering
-
- Vi treng styrking av «gründarkultur» og økosystem



Torstein Skage

torstein@hardangervossfondet.no

www.hardangervossfondet.no